



Mauro Addresso

Nazionalità: Italiana **Data di nascita:** 18/03/1993

Numero di telefono: (+39) 3801490917

Indirizzo e-mail: info@mauroaddresso.com

WhatsApp Messenger: +393801490917

Sito web: <https://www.mauroaddresso.com/>

Lavoro: Viale Giacomo Matteotti N.64, 00053 Civitavecchia (RM) (Italia)

PRESENTAZIONE

La mia missione, è in primis quella di guidare le aziende e professionisti nel futuro digitale, offrendo consulenza e assistenza informatica su misura, nonché servizi aggiuntivi per tutelare la protezione dell'azienda e migliorarne l'efficienza.

Le mie collaborazioni sono aperte sia verso aziende e liberi professionisti, ma anche con aziende dello stesso settore che hanno bisogno di una risorsa responsabile e che possa coprire un ruolo adatto.

ESPERIENZA LAVORATIVA

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

CONSILIA CFO SRL [Attuale]

Città: Roma | Paese: Italia

- Incarico IT Manager
- Consulenza informatica ed Helpdesk
- Amministratore rete e centralino
- Protezione dei dati a norma GDPR
- Amministratore posta elettronica, Active Directory cloud
- Amministratore server cloud

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Mattucci S.R.L. [30/06/2012 - Attuale]

Città: Roma | Paese: Italia

- Consulenza informatica ed Helpdesk
- Amministratore rete
- Protezione dei dati a norma GDPR
- Gestione Website
- Sicurezza informatica

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Sara Assicurazioni [15/03/2016 - Attuale]

Città: Roma, Civitavecchia | Paese: Italia

- Incarico IT Manager
- Consulenza informatica ed Helpdesk
- Amministratore rete e centralino
- Protezione dei dati a norma GDPR

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Fondazione Angelo e Mafalda Molinari ONLUS [12/06/2022 – Attuale]

Città: Civitavecchia | Paese: Italia

- Consulenza informatica ed Helpdesk
- Amministratore rete
- Protezione dei dati a norma GDPR
- Gestione Website

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Hotel Six S.R.L. [01/09/2024 – Attuale]

Città: Civitavecchia | Paese: Italia

- Incarico IT Manager
- Amministratore rete e centralino
- Amministratore posta elettronica
- Consulenza informatica e helpdesk

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Fasec S.R.L. [30/06/2012 – Attuale]

Città: Roma | Paese: Italia

- Consulenza informatica ed Helpdesk
- Amministratore rete
- Protezione dei dati a norma GDPR
- Gestione Website
- Sicurezza informatica

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Coldwell Banker [08/04/2022 – Attuale]

Città: Tarquinia, Santa Marinella | Paese: Italia

- Consulenza informatica ed Helpdesk
- Amministratore rete

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Ernesto Tedesco, avvocato e sindaco di Civitavecchia [11/05/2022 – 01/05/2024]

Città: Civitavecchia | Paese: Italia

- Consulenza informatica ed Helpdesk
- Amministratore rete
- Gestione social media

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Gruppo Tempocasa [30/06/2012 – Attuale]

Città: Civitavecchia | Paese: Italia

- Consulenza informatica ed Helpdesk
- Amministratore rete

Consulente Informatico, IT Project Manager, Sistemista

Libera Professione [30/06/2012 – Attuale]

Città: Roma | Paese: Italia

- Creazione e gestione reti LAN
- Manutenzione computer e apparati informatici

- Incarico come figura di riferimento IT
- Incarico IT Manager & Project Manager
- Progettazione centralini Cloud
- Assistenza informatica aziendale
- Consulenza informatica aziendale
- Protezione e backup dati aziendali
- Automation Marketing
- Creazione siti web e portali aziendali
- Office 365 e Google Workspace
- Fornitura VPS custom

SKILL COMPLEMENTARI

Vendita

La vendita, come le altre competenze di seguito citate, è un'abilità in continuo aggiornamento da parte mia. Indispensabile per chiunque, soprattutto per professioni a contatto con il pubblico a qualsiasi livello.

Ad oggi vedo molte persone focalizzarsi solo sul proporre e vendere una soluzione, per me prima ancora, ciò che conta, è ascoltare il cliente/fornitore nelle sue esigenze e solo dopo proporre la soluzione ad hoc specifica.

Tutto ciò comunicando i miei valori, che fanno sì di farmi conoscere come una figura commerciale che ha un vero rapporto con il cliente tale per cui divento il suo punto di riferimento nell'ambito IT.

Sviluppo offerte commerciali

Abilità complementare alla vendita, che richiede una comunicazione chiara e strategica, capace di presentare il prodotto come un'offerta su misura, studiata sugli obiettivi specifici del cliente. Offro una gamma di soluzioni flessibili, che guidano il cliente verso la scelta ottimale. Questa competenza è cruciale nel processo decisionale e può risultare determinante nell'accettazione di un accordo, aggiungendo valore e rafforzando la fiducia nella proposta.

Management

Abilità fondamentale quella di comunicare in modo diretto ed efficace, semplificando i processi al massimo, e fornendo alla squadra una visione chiara e precisa su ogni task delegato. Ogni responsabilità che assumo viene gestita con attenzione e consapevolezza, mantenendo il focus su obiettivi concreti e misurabili. La mia gestione non si limita a coordinare, ma si fonda su un controllo pieno e proattivo di ogni aspetto, garantendo risultati concreti e un team sempre allineato e consapevole del proprio ruolo.

Project Manager

Abilità fondamentale per la riuscita di ogni progetto, che include la piena presa in carico e la responsabilità diretta sui risultati. Gestisco il budget con precisione, ottimizzando le risorse e affrontando con prontezza gli imprevisti, garantendo che ogni fase del progetto proceda secondo i piani. Il mio approccio è focalizzato sul raggiungimento degli obiettivi, mantenendo sempre alta l'attenzione su tempi, costi e qualità.

Marketing & Social Media

Ad oggi non hanno bisogno di troppe presentazioni, diciamo che sono il collante che danno il benvenuto a tutte le altre skill complementari.

Sviluppo e strategia aziendale

Abilità che va a braccetto con le altre.

Grazie ad essa, infatti, si vede la propria azienda, e quella con cui si collabora, da una prospettiva diversa.

Capire come un determinato business si sorregge (o quali sono i punti carenti), permette di essere più efficaci nel proporre soluzioni informatiche, commerciali e di crescita per lo stesso.

Non solo, l'abilità di capire come proseguire in base al budget che il cliente possiede è determinate per l'acquisizione dello stesso.

Formazione online e offline

Non mi tiro certo indietro. Ciò che imparo, soprattutto in queste skill complementari, e l'esperienza che man mano ne deriva dal mio percorso, vengono offerte come valore aggiunto alle persone che collaborano a stretto contatto con me.

La mia conoscenza su tali skill su richiesta, come già accade, può essere anche divulgata per le aziende che ne hanno bisogno (e dove so di poterle aiutare), tramite formazione dal vivo oppure online.

Marketing Automation

L'informatica non è solo sistemistica. Ci sono tante strategie e strumenti che si possono adottare nel campo del marketing, strumenti che utilizzati in maniera strategica permettono di ampliare il proprio giro d'affari.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma scuola superiore

Guglielmo Marconi [10/09/2006]

Indirizzo: Via Ciro Corradetti 2, 00053, Civitavecchia (RM) , Civitavecchia (Italia) | Sito web: <https://www.marconicivitavecchia.it/>

COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre: Italiano

Altre lingue:

Inglese

ASCOLTO A2 LETTURA A2 SCRITTURA A2

PRODUZIONE ORALE A2 INTERAZIONE ORALE A2

Livelli: A1 e A2: Livello elementare B1 e B2: Livello intermedio C1 e C2: Livello avanzato

COMPETENZE DIGITALI

creazione siti / Abile nelle tecniche di vendita / Definizione Strategie di Marketing Automation / Leadership e capacità di influenzare gli altri

SOCIAL NETWORK

LinkedIn

<https://www.linkedin.com/in/mauroaddresso/>

YouTube

<https://www.youtube.com/@informatica-per-aziende/>

Facebook

<https://www.facebook.com/mauroaddressoinformaticaperaziende>

Instagram

https://www.instagram.com/informatica_per_aziende/

Website

<https://www.mauroaddresso.com/>

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".

Civitavecchia, 14/09/2024